



تاریخ: ۱۳۹۹/۹/۱۲ Date: شماره: No.: ۱۹۰/۶/۱۲۷۷۱ پیوست: ندارد Encl.:

بسمه تعالی

«نمابر فوری»

بخشنامه

شرکت محترم حمل و نقل بین المللی (عضو و غیرعضو)

با تقدیم درود و احترام،

کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین المللی (ICC)، در نظر دارد آموزش آنلاین «قراردادهای بازرگانی بین المللی» در تاریخ سه شنبه ۱۸ آذر ماه ۱۳۹۹ برگزار نماید.

قراردادهای بین المللی در اطمینان بخش کردن محیط بازرگانی بین المللی و نیز در تحکیم و پایدار ساختن و ثبات روابط تجاری، نقش مهمی دارند. یک قرارداد خوب و مناسب می تواند قصد طرفین معامله را به درستی و با دقت به قالب حقوقی درآورد، بر نیت تجاری آنها لباس حقوقی مناسب بپوشاند، حدود مسئولیتها، تعهدات حقوق و امتیازات هر کدام را ترسیم کند و از هرج و مرج یا ابهام و سردرگمی در روابط بازرگانی جلوگیری نماید.

آموزش آنلاین قراردادهای بازرگانی بین المللی با هدف بالا بردن سطح اطلاع مدیران بازرگانی و دست اندرکاران بازرگانی بین المللی در زمینه قراردادهای بین المللی طراحی شده است و شرکت کنندگان می توانند در مباحث مشارکت داشته و از نظرات اساتید استفاده نمایند.

خواهشمند است جهت کسب اطلاعات بیشتر و ثبت نام به سامانه انجمن مراجعه فرمائید.

نشانی: خیابان طالقانی، بین خیابان شهید موسوی و خیابان شهید مفتح، کوچه پانزده خرداد، پلاک ۶،

طبقه چهارم

کدپستی: ۱۵۸۳۶۴۴۳۴۱

تلفن: ۸۸۳۰۶۱۲۷ - ۸۸۳۱۷۷۸۲ (داخلی ۲)

دورنگار: ۸۸۳۰۸۳۳۰

وب سایت: <http://www.icc-iran.com>

با تقدیم احترام

دبیر انجمن صنفی شرکتهای حمل و نقل بین المللی ایران

زنوزی

Online Training
Date: 8 December 2020

شماره: ICC/۹۹/۴۲۹

تاریخ: ۱۳۹۹/۰۷/۲۸

آموزش آنلاین قراردادهای بازرگانی بین‌المللی

Online Training of International Commercial Contracts

قراردادهای بین‌المللی در اطمینان بخش کردن محیط بازرگانی بین‌المللی و نیز در تحکیم و پایدار ساختن و ثبات روابط تجاری، نقش مهمی دارند. یک قرارداد خوب و مناسب می‌تواند قصد طرفین معامله را به درستی و با دقت به قالب حقوقی درآورد، بر نیت تجاری آنها لباس حقوقی مناسب ببوشاند، حدود مسئولیتها، تعهدات حقوقی و امتیازات هر کدام را ترسیم کند و از هرج و مرج یا ابهام و سردرگمی در روابط بازرگانی جلوگیری نماید. آموزش آنلاین قراردادهای بازرگانی بین‌المللی با هدف بالا بردن سطح اطلاع مدیران بازرگانی و دست‌اندرکاران بازرگانی بین‌المللی در زمینه قراردادهای بین‌المللی طراحی شده است و شرکت‌کنندگان می‌توانند در مباحث مشارکت داشته و از نظرات اساتید استفاده نمایند.

زمان: سه‌شنبه ۱۸ آذر ماه ۱۳۹۹ | ساعت ۱۴:۰۰ الی ۱۷:۳۰

اساتید: ۱. دکتر محسن محبی

- عضو دیوان بین‌المللی داوری ICC در پاریس
- دبیر کمیسیون حقوقی و داوری کمیته ایرانی ICC

۲. دکتر سید عرفان لاجوردی

- دکتری حقوق بین‌الملل عمومی، دانشگاه علامه طباطبایی
- وکیل پایه یک دادگستری از سال ۱۳۸۶
- کارشناس امور حقوقی و قراردادها

ثبت‌نام و اطلاعات بیشتر:

از علاقمندان دعوت می‌شود برای ثبت نام در دوره آموزشی فوق، هزینه شرکت در دوره را (مبلغ ۲,۵۰۰,۰۰۰ ریال برای اعضای کمیته ایرانی و ۴,۰۰۰,۰۰۰ ریال برای غیراعضا) تا تاریخ یکشنبه ۱۶ آذرماه ۱۳۹۹ به شماره حساب ۱۵۵۰۰۵۰۹۲ کدشناسه ۹۹۱۲۲۳ نزد بانک ملت شعبه وزارت نفت (کد ۶۳۲۵/۵) به نام کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی واریز و اسامی شرکت‌کنندگان را به همراه تصویر فیش واریزی به دبیرخانه کمیته ایرانی ارسال نمایند.

تلفن ۸۸۳۰۶۱۲۷ (۰۲۱)

فکس ۸۸۳۰۸۳۳۰ (۰۲۱)

ایمیل icciran@icc-iran.com

اطلاعات بیشتر و ثبت‌نام آنلاین: icc-iran.org



The world business organization

قرارداد، قانون طرفین است و روابط ایشان را تنظیم می‌کند. در عرصه بین‌المللی، قراردادها از اهمیت بیشتری برخوردارند. خارجی بودن طرف قرارداد، انعقاد یا اجرای قرارداد در خارج از محل اقامت طرفین، موضوع قراردادها و معاملات بین‌المللی، روش‌های پرداخت بین‌المللی و نیز استفاده از قراردادهای نمونه یا استاندارد، مسایلی را مطرح می‌کنند که بررسی و حل و فصل آنها احتیاج به اطلاعات بیشتر و آشنایی گسترده‌تر شرکت‌های تجاری و بازرگانان با این مسایل دارد.

هر چند که امنیت بازرگانی بین‌المللی بیش از هر چیز بسته به اوضاع و احوال بین‌المللی و ثبات کشورهای درگیر در صحنه بین‌المللی است، اما بخش مهمی از این امنیت موکول به آن است که روابط بازرگانی و اقتصادی به درستی تنظیم و تدوین شود. از این رو قراردادهای بین‌المللی و نحوه تنظیم آنها نقش پراهمیت و گاه منحصر به فردی در اطمینان بخش ساختن روابط بازرگانی دارد.

در روابط بازرگانی اعم از داخلی و بین‌المللی، طرفین معامله، علاوه بر نتیجه مالی، همواره به دو مطلب اساسی علاقه و توجه دارند، یکی سرعت در انجام مراحل مختلف معامله و دیگری احتراز از اختلافات احتمالی. بازرگانان ترجیح می‌دهند که به جای صرف نیرو و وقت و سرمایه در جهت رفع موانع و حل اختلافات، امکانات خود را برای فعالیت بیشتر و ارائه خدمات بهتر و گسترده‌تر به کار برند. در روابط بازرگانی گاه اعتماد بی‌جا و حسن تفاهم به خصوص در شروع معامله، خود به خود مسئله‌ساز می‌شود زیرا آنها را از پیش‌بینی همه اتفاقات ممکن در جریان اجرای قرارداد باز می‌دارد. بنابراین طرفین یا به قول و قرارهای شفاهی اکتفا می‌کنند و از تنظیم قرارداد کتبی اجتناب می‌نمایند و یا این که قرارداد کتبی را به اختصار و تنها به ذکر کلیات برگزار می‌کنند.

قراردادهای بین‌المللی در اطمینان بخش کردن محیط بازرگانی بین‌المللی و نیز در تحکیم و پایدار ساختن و ثبات روابط تجاری بین‌المللی نقش مهمی دارند. یک قرارداد خوب و مناسب می‌تواند قصد طرفین معامله را به درستی و با دقت به قالب حقوقی مناسب درآورد، بر نیت تجاری آنها لباس حقوقی ببوشاند، حدود مسئولیت‌ها، تعهدات حقوق و امتیازات هر کدام را ترسیم کند و از هرج و مرج یا ابهام و سردرگمی در روابط بازرگانی جلوگیری نماید.

سرفصل دوره:

- تنظیم قرارداد و انواع آن، اوصاف قرارداد مطلوب، ضمانت اجرای قرارداد، موانع و معاذیر قانون حاکم بر قرارداد، حل و فصل اختلافات قراردادی
- تأمین مالی قراردادهای بازرگانی
- ابزار پرداخت‌های جدید
- پرسش و پاسخ

شرکت کنندگان: شرکت در دوره به فعالان اقتصادی، بازرگانان، مدیران شرکت‌ها، کارکنان بانک‌ها و بیمه‌ها، وکلا و حقوق‌دانانی که در زمینه قراردادهای بین‌المللی فعالیت می‌کنند، پیشنهاد می‌گردد.



Registration form

نام خانوادگی:	نام
نام شرکت:	نام شرکت:
تلفن همراه:	تلفن همراه:
تلفن:	تلفن:
فکس:	فکس:
ایمیل:	ایمیل:
عضویت در کمیته ایرانی ICC: <input type="checkbox"/> بله <input type="checkbox"/> خیر	
سمت در شرکت:	

Title (Mr/Dr/Mrs/etc.):
Family name:
First name:
Position:
Company:

مبلغ واریز شده:
شماره فیش واریزی:
تاریخ فیش واریزی:

امضاء

تاریخ